



Synexus ist ein expandierendes internationales Unternehmen, das klinische Prüfungen der Phasen II bis IV durchführt. Wir arbeiten an 192 Standorten in elf Ländern im Auftrag von weltweit führenden pharmazeutischen Unternehmen.

Zur Erweiterung unseres Netzwerkes suchen wir für die Region **Berlin** eine/n

Clinical Account Manager (m/w/d) 35h/Woche

Ihr Aufgabengebiet umfasst u.a.:

- Verhandlung von studienspezifischen und allgemeinen Vertragsvereinbarungen mit kooperierenden Ärzten und privaten Forschungseinrichtungen
- Identifizierung und Präsentation von Möglichkeiten, die zu profitablen Wachstum führen können (d.h. Verbandsveranstaltungen, Werbevereinbarungen mit Indoor-Sportanlagen, Mittagessen und Lernmitgliedschaften, Veranstaltungssponsoring, usw.)
- Lokalisieren, planen und besuchen Sie verschiedene Pharma-Veranstaltungen, die eine direkte Studienförderung ermöglichen, um neue Leads für die Opt-in Datenbank zu erhalten
- Zusammenarbeit mit dem operative Personal vor Ort, um den Bedarf zu ermitteln und einen strategischen Plan für die Suche nach Patienten, Ärzten oder Anbietern sowie die für die Durchführung der Gesamtstudie erforderlichen Zeitpläne zu entwickeln
- Aufbau eines starken Netzwerkes von nicht-medizinischen Partnern (z. B. Patientenverbände, Wohltätigkeitsorganisationen, Apotheken, Sportgruppen, Schulen und Altenheime), um das Bewusstsein und die Öffentlichkeitsarbeit von Synexus und klinischen Studien zu stärken
- Entwicklung und Implementierung neuer und bestehender Prozesse zur Unterstützung aller externen Netzwerkaktivitäten, einschließlich der Verfeinerungen von Vertragsprozessen, zentralisierter Lieferantensteuerung, Messung von Aktivitäten, strategische Prozesse für den Einstieg in neue therapeutische Bereiche, etc.

Wir suchen Persönlichkeiten mit:

- Einem naturwissenschaftlichen oder Bachelor-Abschluss in einem relevanten Fach und relevante Berufserfahrung in den Bereichen Gesundheitswesen, Pharmazie, klinische Forschung und/oder Marketing
- Einer nachweisbaren Erfolgsbilanz im Bereich Aufbau, Pflege und Verbesserung von Beziehungen als medizinisch/klinischer Vertreter
- Kenntnissen der Phase II – IV in der Studienbereitstellung und des klinischen Betriebs, einschließlich nachweislicher Kenntnisse der ICH/GCP-Richtlinien und der lokalen Vorschriften
- Kenntnissen im Umgang mit MS Office Programmen und Webanwendungen
- Der Fähigkeit komplexe Studienprotokolle, Verfahren, Ein-/Ausschlusskriterien etc. zu verarbeiten
- Erfahrungen im Umgang mit sensiblen/anspruchsvollen Themen unter strikter Einhaltung von Grundsätzen, Richtlinien & Vorschriften
- Sehr gut ausgeprägter mündlicher und schriftlicher Kommunikations- und Sozialkompetenz

Wir bieten Ihnen:

- vielseitige Herausforderungen in einem der innovativsten Unternehmen der Branche mit internationaler Ausrichtung
- abwechslungsreiche und interessante Aufgaben im Gesundheitssektor
- ein durch Offenheit und Erfolgsorientierung geprägtes Umfeld
- 30 Tage Urlaub
- Eine attraktive Leistungsvergütung
- familienfreundliche Arbeitszeiten sowie kostenloses Wasser, Kaffee, Tee und Obst

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen **in englischer Sprache** mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums und Gehaltsvorstellungen an karriere@synexus.com.



Synexus Clinical Research GmbH, Johannisplatz 1, 04103 Leipzig

Wir verwenden Ihre Daten ausschließlich zu Bewerbungszwecken gemäß den jeweils gültigen Regeln zum Datenschutz. Weitere Hinweise hierzu entnehmen Sie bitte der [Bewerber-Information zum Datenschutz](http://www.synexus-klinik.de/ueber-uns/jobs) unter www.synexus-klinik.de/ueber-uns/jobs.